



Evolution de la consommation d'AOC

En 2007, les fromages AOC ont le vent en poupe et évoluent davantage que les autres fromages tant en volume qu'en valeur.

Sur le premier semestre 2008, malgré un contexte laitier difficile, les ventes de fromages AOC continuent de progresser même si la progression se ralentit (+ 1,6 % au lieu de 2,5 % en 2007)

Evolution des ventes de fromages en hypermarchés, supermarchés et hard discount ANNEE 2007

_	Milliers de tonnes	Millions d'euros TTC	Evolution volume	Evolution valeur
Fromages coupe + LS Fromages non	6 304	749	+2,2%	+2,5%
AOC	5 087	644	+2,1%	+2,3%
Fromages AOC	1 217	105	+2,5%	+3,5%
Pâtes molles AOC Pâtes Pressées Cuites AOC	242 361	25 30	+2,9% +3,2%	+5,1% +4,5%
Pâtes Pressées Non Cuites AOC Pâtes Persillées	306	28	+4,2%	+4,3%
AOC	230	18	-2,2%	-1,1%
Chèvres AOC Fromages frais	78	4	+4,2%	+4,5%
AOC	0	0	-4,1%	-24,8%

Source: Cniel/IRI panel de distributeurs

Les pâtes pressées (cuites et non cuites) représentent plus de la moitié des ventes en valeur ainsi qu'en volume.

			Répartition	Répartition	
	Ventes en milliers	CA millions d'euros	des ventes en	des ventes en	
	de tonnes	TTC	valeurs	volumes	
Pâtes molles	25	242	20%	23%	
Pâtes Pressées					
Cuites	30	361	30%	29%	
Pâtes Pressées					
Non Cuites	28	306	25%	27 %	

Répartition des ventes par familles d'AOC en 2007

Source : Cniel/IRI panel de distributeurs

230

78

19%

6%

17%

4%

18

4

Pâtes Persillées

Chèvres

Le consommateur d'AOC : ce que l'on sait de lui

D'après une étude



Le consommateur d'AOC est plutôt une personne d'âge mûr ou un senior, ayant de l'argent et de l'expertise.

Il habite entre ville et campagne, en couronnes périurbaines et plutôt à proximité des « bassins » de production d'AOC laitières : Auvergne /Savoie/Franche Comté. De nouvelles opportunités apparaissent pour les fromages AOC avec le développement de la consommation de fromages à l'apéritif, une tendance confirmée chez des consommateurs plus jeunes.

Fromages AOC Année 2007

	Indice de Pénétration	Indice QA/NA	Indice Volume
Cycle de vie	100,0	100,0	100,0
Jeunes célibataires	82,4	45,2	37,2
Célibataires d'âge moyen	92,1	60,4	55,6
Célibataires seniors	100,6	73,9	74,3
Jeunes couples	93,8	70,4	66,0
Couples d'âge moyen	107,9	136,2	146,9
Couples seniors	108,5	151,7	164,6
Foyers avec enfant en maternelle	97,3	77,5	75,4
Foyers avec enfant en primaire	98,6	84,9	83,8
Foyers avec enfant en collège - lycée	101,0	101,4	102,5
Foyers avec enfant majeur	104,9	121,5	127,5
Classes socio- économiques	100,0	100,0	100,0
Revenus aisés	100,3	107,4	107,7
Revenus moyens supérieurs	102,4	110,8	113,5
Revenus moyens inférieurs	99,7	96,9	96,6
Revenus modestes	94,9	78,5	74,4
Aires urbaines	100,0	100,0	100,0
Dominante rurale	100,6	101,2	101,8
Multi polarisées	101,4	105,4	106,9
Couronnes périurbaines	102,6	109,9	112,7

Pôles urbains	99,1	96,7	95,7
Moins de 19 999hab.	95,6	98,0	93,7
De 20 000 à 99 999 hab.	99,7	95,2	94,9
Plus de 100 000 hab.	99,1	97,0	96,1
Régions	100,0	100,0	100,0
Nord	99,9	85,1	85,1
Est	100,6	92,6	93,2
Région parisienne	98,3	101,6	100,0
Ouest	96,3	79,2	76,3
Centre-Ouest	102,2	131,9	134,8
Centre-Est	104,1	132,0	137,3
Sud-est	102,1	96,5	98,5
Sud-ouest	99,6	87,5	87,1

Le consommateur d'AOC a une conception classique des repas. S'il apprécie la naturalité, il est peu moderne, plutôt traditionnel dans son style de vie.

Repas pris à domicile	100,0	100,0	100,0
Moins de 70% de repas pris à domicile	96,8	85,3	82,5
De 70 à 90% de repas pris à domicile	99,6	98,5	98,2
Plus de 90% de repas pris à domicile	101,9	108,2	110,3
Repas pris à domicile non déclaré	94,2	87,8	82,7
Styles de vie	100,0	100,0	100,0
Fashion victims	98,6	87,5	86,3
Hédonistes	97,3	87,7	85,4
Inquiets	100,6	82,9	83,4
Chasseurs de promotions	98,4	88,2	86,8
Biocitoyens	104,9	127,9	134,2
Rustiques	103,4	115,8	119,7
Télé-canapé	94,4	82,3	77,7
Economes	102,9	112,6	115,9
Réfractaires	101,0	106,2	107,3
Styles de vie non renseigné	93,1	95,8	89,1